



PODER PARA  
TU NEGOCIO

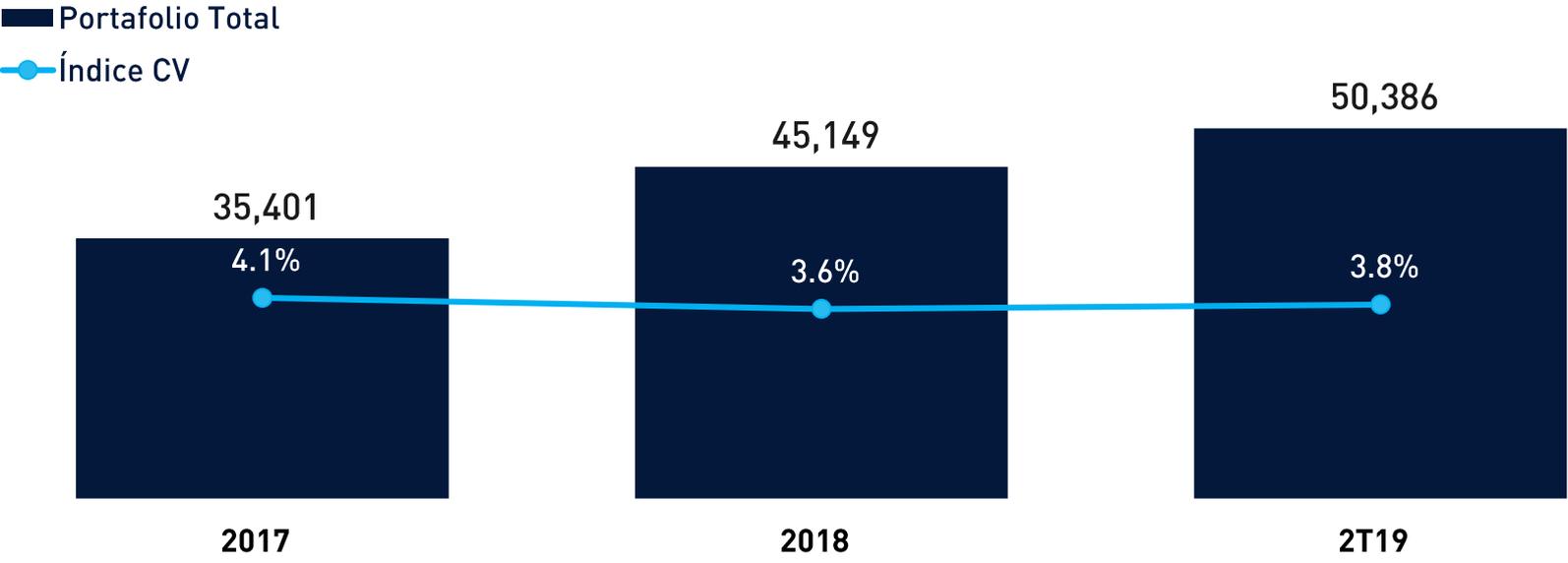
# Presentación Corporativa 2T19

Sólida trayectoria en los mercados de deuda internacionales y locales, habiendo emitido más de US\$ 2.25 billones en mercados internacionales y más de MXN\$35 billones en mercados locales



## Evolución del portafolio total

El portafolio de UNIFIN ha crecido consistentemente, manteniendo bajos índices de cartera vencida



Fuente: Información pública de la Compañía

## Resumen Corporativo

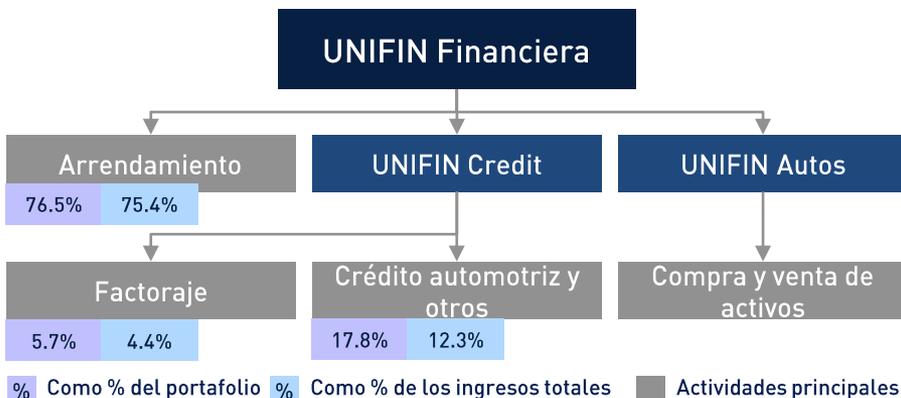
### Resumen Corporativo

- 1** Fundada en 1993, UNIFIN es la empresa líder de arrendamiento independiente en México
- 2** La Compañía está enfocada en brindar soluciones de financiamiento a las Pymes en expansión a través del factoraje, arrendamiento y crédito automotriz
- 3** UNIFIN cotiza en la Bolsa Mexicana de Valores (BMV: UNIFINA) desde 2015
- 4** En 2019, la Compañía adoptó IFRS para mejorar la transparencia y compatibilidad con los pares de la industria

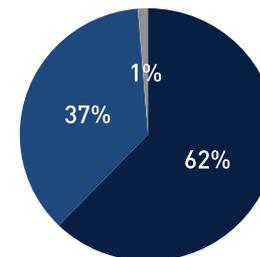
## Información Financiera Seleccionada

(MXN\$mm)	2017	2018	2T18	2T19	Var. %
<b>Estado de Resultados</b>					
Ingresos totales			2,110	2,611	23.8%
Margen financiero			701	872	24.4%
Utilidad neta			397	453	13.9%
<b>Balance General</b>					
Portafolio total	34,776	44,196	41,504	50,386	21.4%
Activos totales	47,845	60,959	59,486	66,659	12.1%
Deuda financiera	41,635	49,753	46,405	53,949	16.3%
Capital contable	4,870	9,625	10,276	9,739	(5.2%)
<b>Métricas Financieras</b>					
CV / portafolio total	4.1%	3.5%	3.7%	3.8%	
ROA	3.7%	3.3%	2.7%	2.7%	0 bps
ROE	36.4%	20.6%	15.5%	18.6%	+310 bps
Capital contable / portafolio neto	14.0%	23.0%	25.2%	19.7%	-550 bps
Apalancamiento financiero	4.9x	3.6x	3.0x	3.8x	+80 bps

## Estructura Corporativa (al 2T19)



## Estructura de propiedad



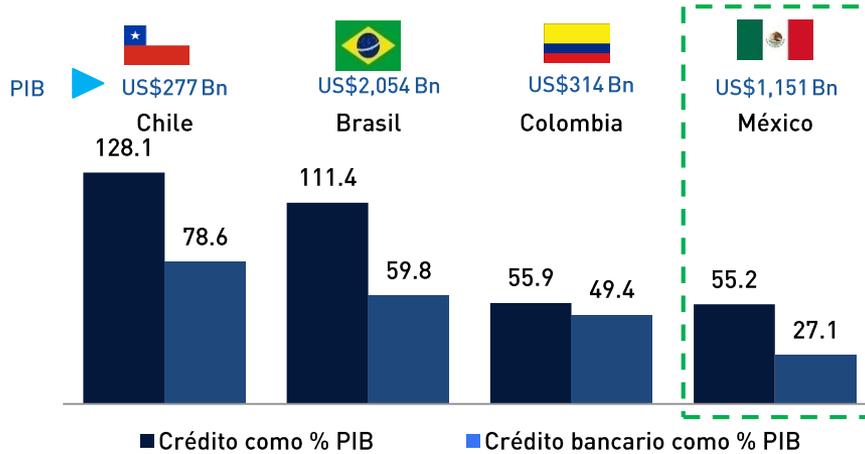
- Fideicomiso de control
- Capital flotante público
- Fideicomiso de empleados

- 1** Liderazgo – Empresa líder en arrendamiento puro en un mercado con gran potencial de crecimiento
- 2** Proceso de originación - Capacidad de originación de primer nivel combinada con una plataforma comercial escalable y la mejor en su clase
- 3** Prestamista especializado – Productos hecho a la medida para satisfacer las necesidades de las Pymes
- 4** Sólida estructura de capital – Fuentes de financiamiento diversificadas, manteniendo un sólido nivel de capitalización
- 5** Flexibilidad financiera – Desempeño financiero sano entregando sólidos crecimientos y rentabilidad
- 6** Equipo experimentado – Equipo directivo altamente experimentado combinado con un sólido gobierno corporativo

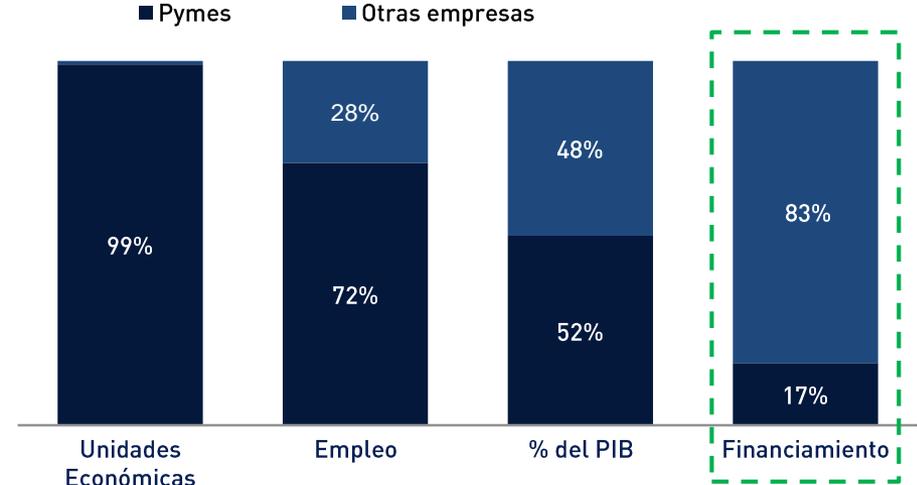
# Empresa líder en arrendamiento puro en un mercado con gran potencial de crecimiento

## Penetración del mercado PYME

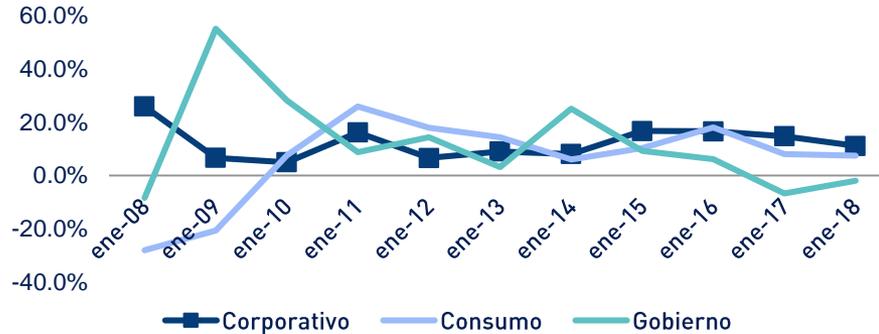
Las empresas continúan subtenidas en México...



...específicamente en el segmento PYME



## Evolución del crecimiento de los préstamos bancarios en México



A lo largo de los años, el crecimiento de los préstamos corporativos ha demostrado ser más estable que los préstamos a consumidores y gobierno.

## Como resultado, UNIFIN ha identificado un mercado potencial de ~240,000 clientes nuevos



- Para capturar tal oportunidad de mercado, UNIFIN está explorando activamente nuevas estrategias de originación
- Por ejemplo, durante el 1T19, UNIFIN lanzó una campaña en los medios masivos llamada "Recibe el llamado". El objetivo de la campaña es crear conciencia y reconocimiento en más de 240,000 empresas

El arrendamiento brinda a las Pymes los beneficios de poseer activos de capital, sin tener un impacto importante en su liquidez.

1

# Modelo de negocio exitoso con fuertes barreras de entrada y oportunidades de crecimiento significativo



UNIFIN es una historia de inversión convincente con un espacio significativo de crecimiento

## Know-how

- 26 años de experiencia atendiendo principalmente al segmento Pyme
- Sistemas y tecnología hechos a la medida
- Procesos de operación y cobranza robustos
- Modelo de análisis de crédito hecho a la medida (16 scorecards)

## Escala y presencia

- Activos totales de MXN\$66,659 millones al cierre de junio 2019
- 653 empleados y 15 oficinas en las principales zonas económicas del país
- Infraestructura establecida para sostener el crecimiento esperado
- Alto volumen de compra que nos permite negociar con proveedores y concesionarias

## Capital y fondeo

- Capital contable de MXN\$9,739 millones
- Acceso a múltiples y competitivas Fuentes de financiamiento
- Bursatilizaciones, deuda pública (local e internacional), deuda bancaria, créditos de banca de Desarrollo y sólida generación de flujo de efectivo

## Compañías de arrendamiento relevantes en México

UNIFIN es la arrendadora independiente #1 de México

Local / Independiente



Relacionados a grupos financieros



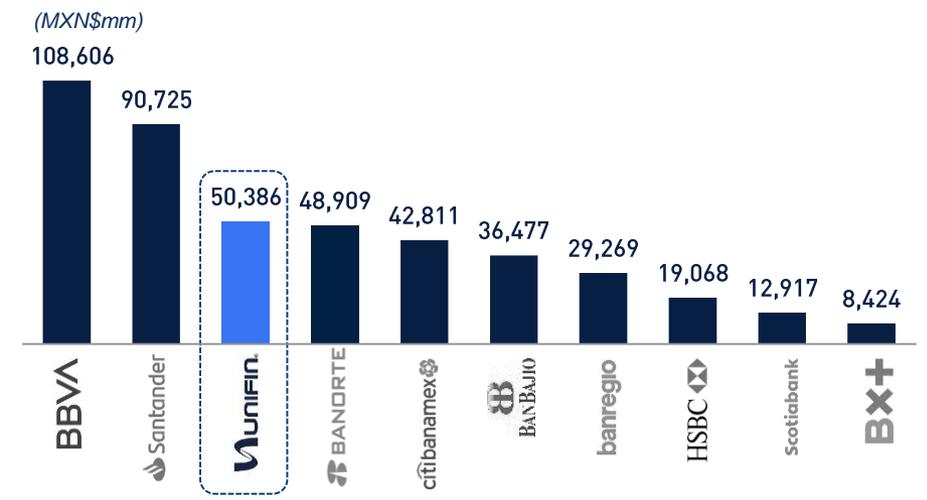
Internacionales



Marca específica / especializadas



## Cartera de crédito Pyme por institución (al 2T19)



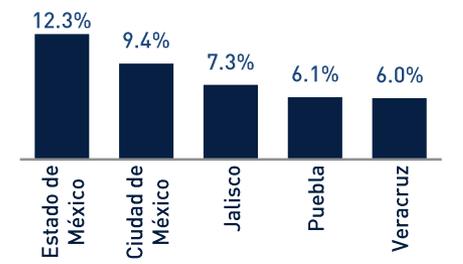
# Capacidad de originación de primer nivel combinada con una plataforma comercial escalable y la mejor en su clase

Presencia específica y creciente en las principales zonas comerciales de México con presencia virtual en todo el país

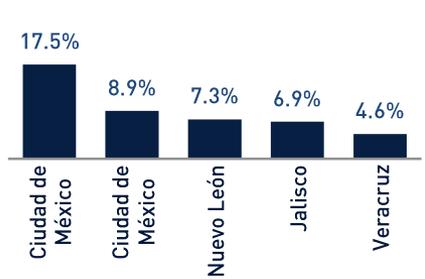
## Red de oficinas de ventas



## Distribución de Pymes por estado (%)

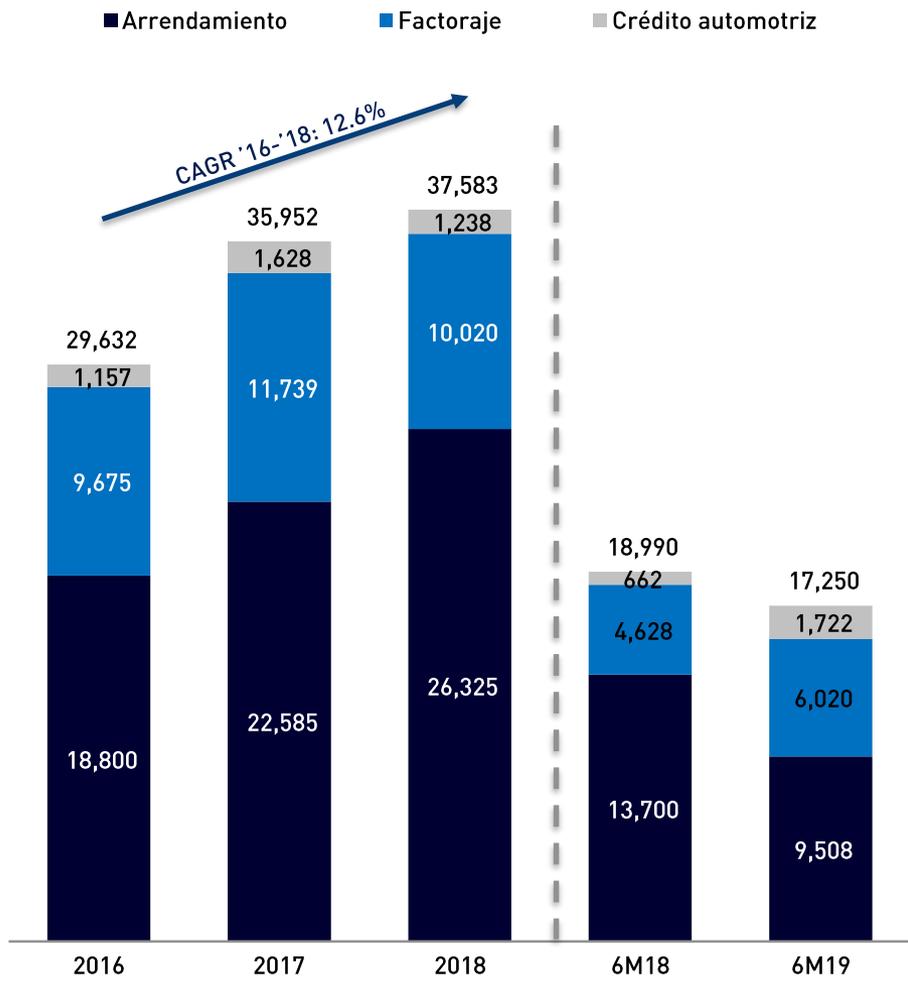


## Distribución del PIB por estado (%)



Las 15 oficinas en las que opera UNIFIN representan el 69.8% del PIB de México y el 63.2% del total de las Pymes. Además, esta presencia incluye las 5 principales regiones en número de Pymes

## Originación por producto (MXN\$mm)



Comercial	1	Prospección de clientes	<ul style="list-style-type: none"> <li>Área centralizada dedicada a definir potenciales clientes por región</li> </ul>
	2	Solicitud	<ul style="list-style-type: none"> <li>Información financiera</li> <li>Declaraciones fiscales</li> <li>Perspectiva para el sector</li> </ul>
Operaciones	3	Buró de crédito y legal	<ul style="list-style-type: none"> <li>Historial de incumplimiento</li> <li>Historial de cartera vencida</li> <li>Historial de litigios</li> </ul>
	4	Referencias	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se requieren referencias Bancarias y comerciales</li> </ul>
	5	Valuación de activos	<ul style="list-style-type: none"> <li>Estimación de valor residual y relación crédito – valor</li> <li>Estimación de valor en el mercado secundario</li> </ul>
	6	Comité de crédito	<ul style="list-style-type: none"> <li>Análisis e interpretación (credit scoring)</li> <li>Según el tamaño del contrato de arrendamiento, los comités pueden ser: (por debajo de MXN\$7.5mm), físicos (entre MXN\$7.5mm – MXN\$150mm) ó comités corporativos (arriba de MXN\$150mm)</li> </ul>

Renovaciones / venta de activos

- 82% de los clients renuevan sus contratos de arrendamiento
- ~ 99% de los activos son vendidos al final del contrato

Tres productos principales que brindan opciones de financiamiento valiosas y complementarias para las Pymes en México

	Arrendamiento 	Factoraje 	Crédito automotriz 
Destino	<ul style="list-style-type: none"> <li>Maquinaria, equipo y vehículos</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Capital de trabajo</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Cualquier tipo de vehículo</li> </ul>
Mercado objetivo	<ul style="list-style-type: none"> <li>Pymes</li> <li>Personas físicas con actividades empresariales</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Pymes</li> <li>Personas físicas con actividades empresariales</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Pymes</li> <li>Personas físicas</li> </ul>
Monto del crédito	<ul style="list-style-type: none"> <li>MXN\$100k – \$150mm</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>MXN\$500k – \$150mm</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Hasta 80% del valor del vehículo</li> </ul>
Plazo promedio	<ul style="list-style-type: none"> <li>12–48 meses</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>8–180 días</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>12–60 meses</li> </ul>
Tasa de interés y comisiones	<ul style="list-style-type: none"> <li>Tasa implícita: 23% - 27% fija<sup>1</sup></li> <li>Comisiones: 1.0% - 3.0% del préstamo por operación</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Tasa: TIIE + 14.5% – 19.5%</li> <li>Comisiones: 0.5% - 1.5% de la cantidad total por mes</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Tasa: 17.5% - 20.5% fixed<sup>2</sup></li> <li>Comisiones: 12-48 meses: 2% de la originación; 60 meses: 3% de la originación</li> </ul>

**Además de los tres productos principales de UNIFIN, la compañía también ofrece seguros para activos corporativos y soporte de gestión de flotilla**

Fuente: Información pública de la Compañía

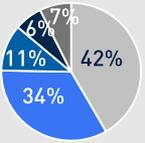
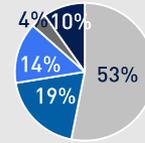
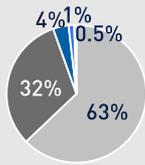
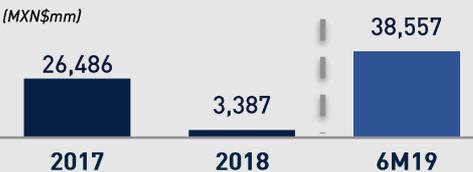
(1) Además de la tasa de interés, el arrendamiento y crédito automotriz tienen un pago inicial. Para el arrendamiento, el pago inicial en equipo de transporte y otros equipos es del 10% y 20%, respectivamente

(2) Para el crédito automotriz, el pago inicial es de al menos el 20%

3

# ...creando una cartera creciente, diversificada y de alta calidad crediticia...

Al 2T19, UNIFIN cuenta con una cartera altamente diversificada de +8,200 clientes con un ticket promedio por cliente es de ~MXN\$6.1mm<sup>1</sup>

(al 2T19)	Arrendamiento 	Factoraje 	Crédito automotriz 
<b>% de portafolio total<sup>2</sup></b>	■ 76.5%	■ 5.7%	■ 5.7%
<b>Numero de clientes activos</b>	■ 4,845	■ 1,808	■ 1,626
<b>Ticket promedio</b>	■ MXN\$8.0mm	■ MXN\$1.8mm	■ MXN\$1.7mm
<b>Vencimiento promedio</b>	■ 38 meses	■ 90 días	■ 35 meses
<b>Portafolio total</b>	■ MXN\$38,557mm	■ MXN\$2,863mm	■ MXN\$2,851mm
<b>Crecimiento del portafolio ('17-'18)</b>	■ 33.6%	■ 9.4%	■ 3.3%
<b>Portafolio total por sector económico</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Servicios</li> <li>■ Ind. y manufactura</li> <li>■ Comercio</li> <li>■ Construcción</li> <li>■ Transporte</li> </ul> 	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Servicios</li> <li>■ Comercio</li> <li>■ Ind. y manufactura</li> <li>■ Transporte</li> <li>■ Construcción</li> </ul> 	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Servicios</li> <li>■ Transporte</li> <li>■ Comercio</li> <li>■ Ind. y manufactura</li> <li>■ Construcción</li> </ul> 
<b>Evolución del portafolio total</b>	<p>(MXN\$mm)</p> 	<p>(MXN\$mm)</p> 	<p>(MXN\$mm)</p> 

Fuente: Información pública de la Compañía  
 (1) Otros créditos representa el 12.1% de la cartera total de la compañía

### Valuación de activos

Como parte de la administración de cartera única de UNIFIN, la Compañía cuenta con un equipo de evaluación de activos para garantizar que todos los activos se valoren adecuadamente.



### Proceso de cobranza

Cobranza gestionada por equipos distintos y especializados en cada etapa del proceso de recolección. La estrategia exitosa resulta en un índice de CV de 3.8% al 2T19

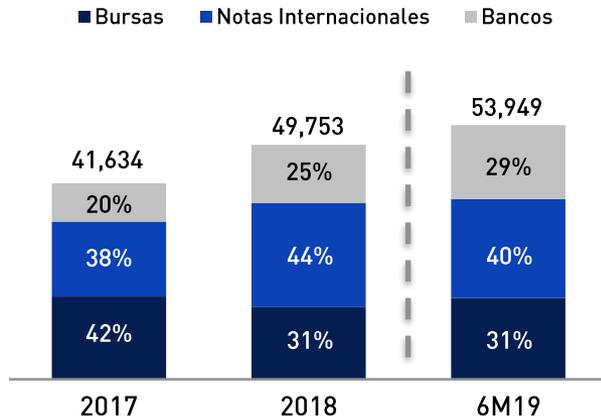


La cobranza se facilita debido a que UNIFIN mantiene la propiedad del bien

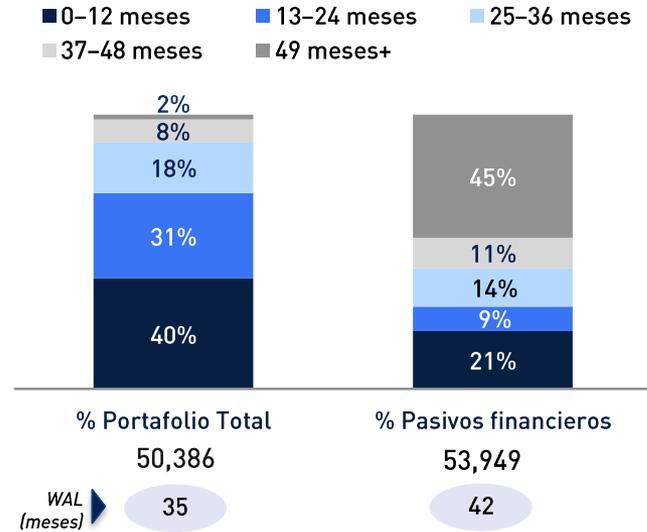
Los accionistas o equipo directivo de los clientes son personalmente responsables en caso de incumplimiento del contrato y de no devolver el activo

# 4 Fuentes de financiamiento diversificadas...

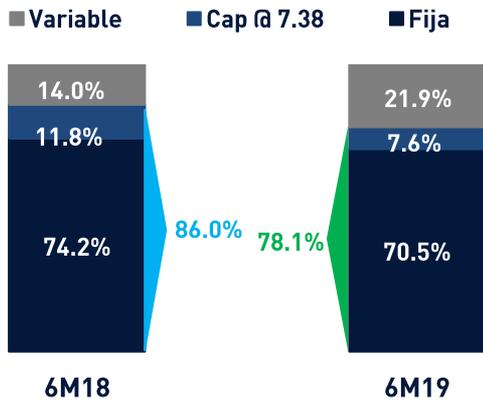
## Pasivos financieros (MXN\$mm)



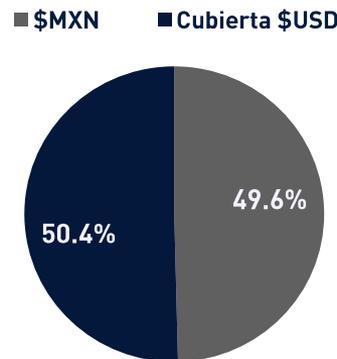
## Perfil de madurez al 2T19 (MXN\$mm)



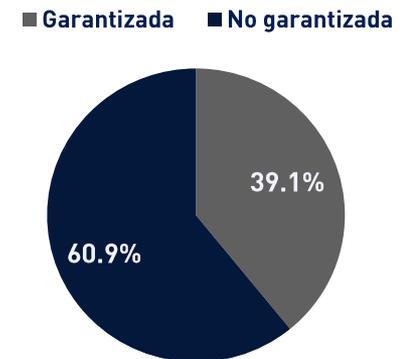
## Tasa promedio ponderada: 10.1%



## MXN vs. USD

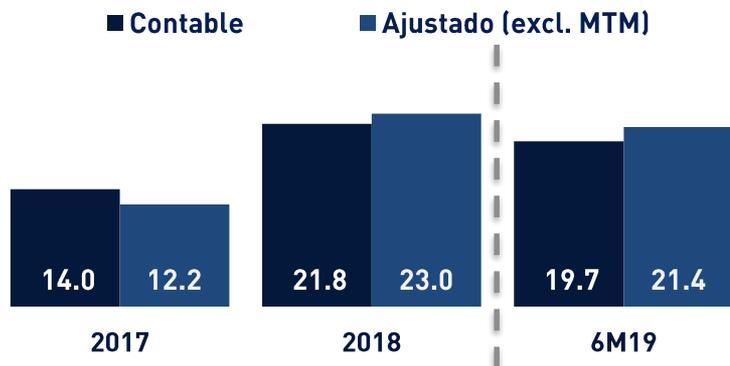


## Garantizada vs. no garantizada

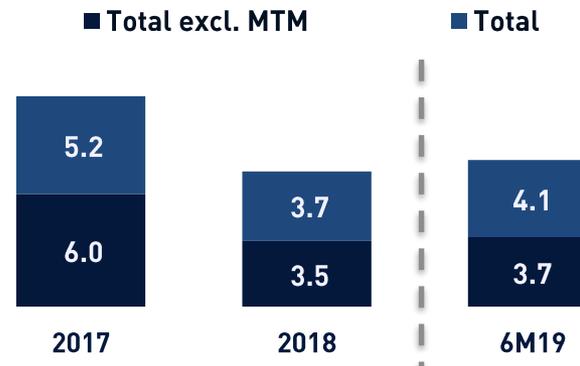


Sólido balance apoyado por niveles de apalancamiento conservadores

Capitalización<sup>1</sup>



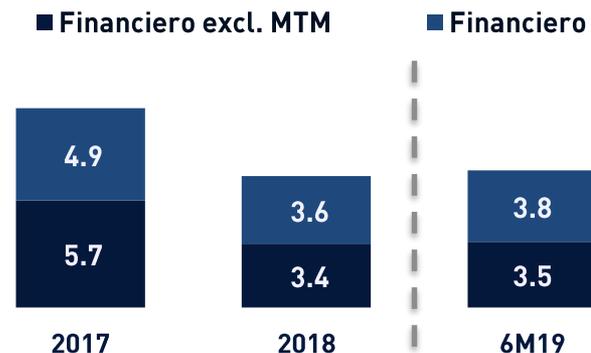
Apalancamiento Total<sup>2</sup>



Capital Contable



Apalancamiento Financiero<sup>3</sup>



Fuente: Información pública de la Compañía

(1) Capitalización: Calculado como el capital contable dividido por la cartera de préstamos neta, a la misma fecha

(2) Apalancamiento total: calculado como el pasivo total (excluidas las bursatilizaciones) dividido por el capital contable total, a la misma fecha

(3) Apalancamiento financiero: Calculado como la deuda financiera total (excluidas las bursatilizaciones) dividida por el capital contable total, a la misma fecha

## 5 Historial comprobado de eficiencia operativa

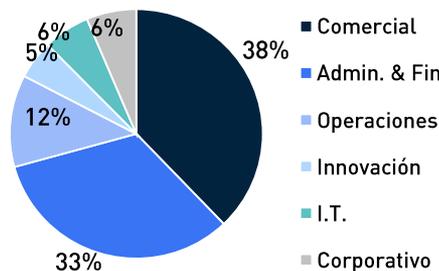
**UNIFIN ha logrado mantener altos niveles de eficiencia operativa a pesar de la expansión de la plataforma comercial**

### Puntos clave

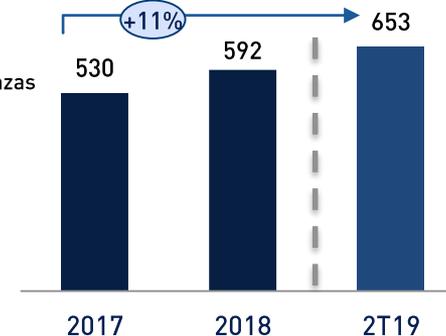
- La Compañía comenzó a transformar la cultura de la fuerza de ventas de ser promotores a asesores
- UNIFIN implementó la certificación de sus asesores por parte del tecnológico de Monterrey, incorporó nuevas herramientas tecnológicas y creó nuevas áreas de apoyo (como estudios económicos)

### Evolución y desglose de la fuerza laboral

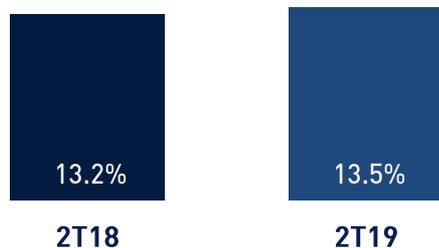
(Desglose por tipo de empleado)



(Número de empleados)



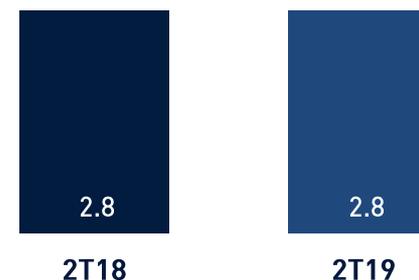
### Gastos Admin. / Ingresos totales<sup>1</sup>



### Índice de eficiencia<sup>2</sup>



### Utilidad por empleado<sup>3</sup> (MXN\$m)



Fuente: Información pública de la Compañía

(1) Calculados como servicios administrativos, honorarios legales y profesionales y otros gastos administrativos divididos por el ingreso total

(2) Calculados como servicios administrativos, honorarios legales y profesionales, depreciación y otros gastos administrativos divididos por la suma del margen bruto, comisiones bancarias y honorarios

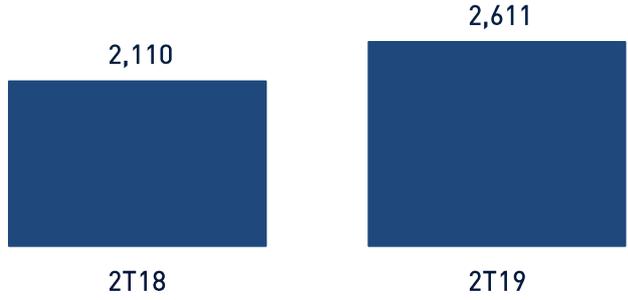
(3) Calculado como el ingreso neto dividido por el número de empleados

## Puntos clave

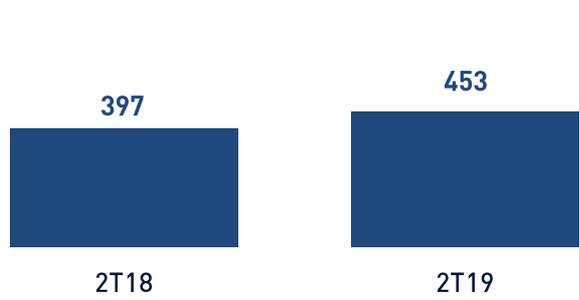
✓ Sólido crecimiento de ingresos y rentabilidad

✓ Atractivo retorno de activos y capital

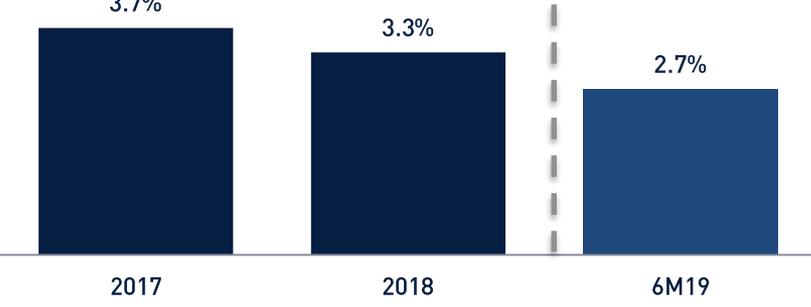
**Ingresos Totales (MXN\$mm)**  
Var. 23.8%



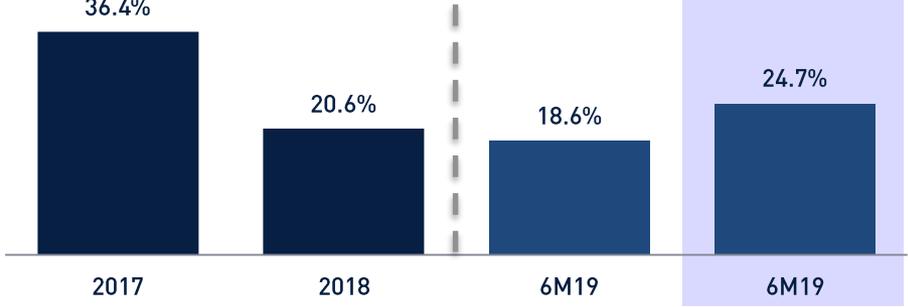
**Utilidad Neta (MXN\$mm)**  
Var. 13.9%



**ROA<sup>1</sup>**



**ROE<sup>2</sup>**



Fuente: Información pública de la Compañía

(1) Al 31 de diciembre de 2017 y 2018, calculada como la utilidad neta consolidada dividida por los activos de los 12 meses anteriores. A partir del 6M19, calculada como utilidad neta anualizada dividida por activos totales al 30 de junio de 2019  
 (2) Al 31 de diciembre de 2017 y 2018, calculados como utilidad neta consolidada dividida por el capital contable total de los 12 meses anteriores. Al 6M19, calculado como utilidad neta anualizada dividida por el capital contable al 30 de junio de 2019

## Consejo de Administración

Rodrigo Lebois Mateos  
Presidente del Consejo

Miembros Ejecutivos		Miembros Patrimoniales		Miembro Relacionado	Miembros Independientes			
Luis Barroso	Rodrigo Balli	Almudena Lebois Ocejo	Rodrigo Lebois Ocejo	Enrique Castillo	Federico Chávez Peón	José Luis Llamas	José Luis Fernández	Juan Marco Gutiérrez

## Equipo directivo

Nombre	Posición	Años de experiencia	
		Total	En UNIFIN
Sergio Camacho	Director General	23	3
Sergio Cancino	Administración y Finanzas	33	5
Eduardo Castillo	Negocios	37	5
Juan José del Cueto	Operaciones	39	13
Guillermo García	Jurídico	20	2

## Comités ejecutivos

Comité de auditoria y prácticas societarias

Comité de finanzas y planificación

Comité de crédito

Comité de crédito corporativo

Comité de comunicación y control

- ✓ Altos estándares de gobierno corporativo, informes y cumplimiento con ciertas regulaciones como empresa pública, fomentando un alto grado de confianza entre clientes e inversionistas
- ✓ Equipo directivo responsable de entregar tasas de crecimiento atractivas

# Apéndice

## Balance general

Cifras en Ps. millones	6M19	6M18	Var. %
<b>Activos</b>			
Caja y equivalentes	4,765	7,418	(35.8%)
Cartera total, neta	49,424	40,713	21.4%
Instrumentos financieros derivados	4,088	5,624	(27.3%)
Impuestos diferidos	5,435	3,152	72.4%
<b>Total activos</b>	<b>66,659</b>	<b>59,486</b>	<b>12.1%</b>
<b>Pasivos</b>			
Prestamos bancarios	15,755	10,292	53.1%
Estructuras bursátiles	16,782	15,543	8.0%
Bonos internacionales	21,411	20,569	4.1%
Instrumentos financieros derivados	639	0	100.0%
Otras Cuentas por pagar	1,604	1,492	7.5%
<b>Total pasivos</b>	<b>56,920</b>	<b>49,211</b>	<b>15.7%</b>
<b>Total capital contable</b>	<b>9,739</b>	<b>10,276</b>	<b>-5.2%</b>
<b>Total pasivos + capital contable</b>	<b>66,659</b>	<b>59,486</b>	<b>12.1%</b>

## Estado de Resultados

Cifras en Ps. millones	2T19	2T18	Var. %	6M19	6M18	Var. %
<b>Ingresos por intereses</b>	<b>2,611</b>	<b>2,110</b>	<b>23.8%</b>	<b>5,011</b>	<b>4,032</b>	<b>24.3%</b>
Gastos por intereses	1,696	1,277	32.8%	3,225	2,496	29.2%
Reservas para cuentas incobrables	30	90	(66.7%)	89	144	(38.2%)
<b>Margen financiero ajustado</b>	<b>872</b>	<b>701</b>	<b>24.4%</b>	<b>1,665</b>	<b>1,290</b>	<b>29.0%</b>
<b>Margen financiero ajustado (% de los ingresos)</b>	<b>33.4%</b>	<b>33.2%</b>		<b>33.2%</b>	<b>32.0%</b>	
Gastos financieros	(34)	(4)	671.4%	(151)	(120)	25.1%
Gastos de administración	352	280	26.1%	677	546	24.1%
<b>Utilidad de operación</b>	<b>538</b>	<b>459</b>	<b>17.2%</b>	<b>1,115</b>	<b>988</b>	<b>12.9%</b>
<b>Margen utilidad de operación</b>	<b>20.6%</b>	<b>21.7%</b>		<b>22.3%</b>	<b>24.5%</b>	
<b>Utilidad neta</b>	<b>453</b>	<b>397</b>	<b>13.9%</b>	<b>926</b>	<b>794</b>	<b>16.7%</b>
<b>Margen utilidad neta</b>	<b>17.3%</b>	<b>18.8%</b>		<b>18.5%</b>	<b>19.7%</b>	

# Principales impactos contables bajo IFRS

UNIFIN cambió su contabilidad de MEX GAAP a IFRS (estándares internacionales) para brindar mayor transparencia, divulgación adicional y hacer que su información sea más comparable con el mercado.

## Impacto en Balance General y Estado de Resultados

	Resumen del impacto
Portfolio neto <sup>1</sup>	<ul style="list-style-type: none"> <li>La cartera total de arrendamiento, factoraje y crédito automotriz ahora está registrada al 100% en el balance general, a diferencia de Sofom GAAP</li> </ul>
PP&E	<ul style="list-style-type: none"> <li>IFRS solo registra los activos propios vs. Sofom GAAP que registra los activos bajo arrendamiento operativo y activos propios</li> </ul>
Capital Contable	<ul style="list-style-type: none"> <li>Impacto inicial debido a IFRS a medida que las ganancias retenidas cambian</li> </ul>
Ingresos Totales	<ul style="list-style-type: none"> <li>IFRS no captura el reembolso de capital, los ingresos por inversiones y los ingresos por tipo de cambio</li> </ul>
Margen Financiero	<ul style="list-style-type: none"> <li>El principal impacto son los gastos. IFRS registra los gastos por intereses y Sofom GAAP registra otros gastos de arrendamiento</li> </ul>
Utilidad neta	<ul style="list-style-type: none"> <li>Resultado de todo lo anterior, entre otros</li> </ul>

## Impacto en las principales métricas financieras

	Resumen del impacto
Capitalización	<ul style="list-style-type: none"> <li>Disminución del capital contable mayor que la disminución de los activos totales</li> </ul>
Apalancamiento Financiero <sup>2</sup>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Disminución del capital contable</li> </ul>
Apalancamiento Total <sup>2</sup>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Disminución del capital contable</li> </ul>
Portafolio Total <sup>3</sup>	<ul style="list-style-type: none"> <li>IFRS solo registran el VPN de la cartera de arrendamiento vs. Sofom GAAP que registra el principal e intereses devengados</li> </ul>
ROE	<ul style="list-style-type: none"> <li>Disminución del capital contable mayor que la disminución en la utilidad neta</li> </ul>
ROA	<ul style="list-style-type: none"> <li>Disminución de activos totales mayor que la disminución en la utilidad neta</li> </ul>
Cartera Vencida	<ul style="list-style-type: none"> <li>Sofom GAAP solo registra las rentas de arrendamiento de 90 días vs. IFRS que registra el saldo pendiente acumulado</li> </ul>
Índice de Cobertura	<ul style="list-style-type: none"> <li>Sofom GAAP solo registra los primeros 3 meses de renta de la CV de arrendamiento vs. IFRS que registra el 100% del saldo pendiente de la CV</li> </ul>

Note: Cifras preliminares sujetas a revisión de auditor independiente

- (1) Cuenta de Balance General
- (2) Excluidas las bursatilizaciones
- (3) Cuentas de Orden para Sofom GAAP

## Acerca de UNIFIN

UNIFIN es la empresa líder que opera en forma independiente en el sector de arrendamiento operativo en México, como empresa no-bancaria de servicios financieros. Las principales líneas de negocio de UNIFIN son: arrendamiento operativo, factoraje y crédito automotriz y otros créditos. A través de su principal línea de negocio, el arrendamiento operativo UNIFIN otorga arrendamientos para todo tipo de maquinaria y equipo, vehículos de transporte (incluyendo automóviles, camiones, helicópteros, aviones y embarcaciones) y otros activos de diversas industrias. UNIFIN, a través de su negocio de factoraje, proporciona a sus clientes soluciones financieras y de liquidez, adquiriendo o desconectando cuentas por cobrar a sus clientes o, en su caso, de los proveedores de sus clientes. La línea de crédito automotriz de UNIFIN está dedicada principalmente al otorgamiento de créditos para la adquisición de vehículos nuevos o usados.

Este comunicado puede contener en las declaraciones ciertas estimaciones. Estas declaraciones son hechos no históricos, y se basan en la visión actual de la administración de UNIFIN Financiera, SAB de CV, de las circunstancias económicas futuras de las condiciones de la industria, el desempeño de la Compañía y resultados financieros. Las palabras “anticipada”, “cree”, “estima”, “espera”, “planea”, y otras expresiones similares, relacionadas con la compañía, tienen la intención de identificar estimaciones o previsiones. Las declaraciones relativas a la declaración o el pago de dividendos, la implementación de la operación principal y estrategias financieras y los planes de inversión de capital, la dirección de operaciones futuras y los factores o las tendencias que afectan la condición financiera, la liquidez o los resultados de operaciones son ejemplos de estimaciones declaradas. Tales declaraciones reflejan la visión actual de la administración y están sujetas varios riesgos e incertidumbres. No hay garantía que los eventos esperados, tendencias o resultados ocurrirán realmente, Las declaraciones están basadas en varias suposiciones y factores, inclusive las condiciones generales económicas y de mercado, condiciones de la industria y los factores de operación. Cualquier cambio en tales suposiciones o factores podrían causar que los resultados reales difieran materialmente de las expectativas.



# Contacto

*Relación con Inversionistas*

*David Pernas*

*Estefanía Vázquez*

T: +52 55 4162 8270

[unifin\\_ri@unifin.com.mx](mailto:unifin_ri@unifin.com.mx)



**UNIFIN**®

PODER PARA  
TU NEGOCIO